

# Internal Sales Engineer (Elektromechanica)

## Waar kom je terecht?

*Als Internal Sales Engineer ben jij de schakel tussen klant en leveranciers. Je vertaalt technische prijsvragen naar concrete offertes en sterke oplossingen.*

### Masters of Industry: Experts in Rotating Equipment

Bij VDP Industries focussen we ons op het onderhouden en herstellen van elektromotoren, tandwielkasten en pompen.

Samen met PM Solutions en E2S vormen wij Masters of Industry. Wij ontzorgen onze klanten bij het bewaken, onderhouden, herstellen en automatiseren van de elektrische en mechanische aandrijflijn van hun productiemachines.

We blijven groeien en hebben een ambitieus toekomstplan. Om onze plannen waar te maken, zoeken we een gedreven collega die graag zichzelf technisch en commercieel verdiept.

### Wat ga je doen?

- Je maakt deel uit van onze verkoopafdeling (binnendienst) en bent na een grondige opleiding **verantwoordelijk** voor de **verkoop** van **nieuwe aandrijvingen**: elektromotoren, pompen, reductiekasten en andere aandrijfcomponenten
- Je analyseert klantvragen en vertaalt deze naar **technische oplossingen** in aandrijvingen
- Je stelt **offertes** op (technisch + commercieel) en volgt deze actief op
- Je onderhandelt met **leveranciers** over prijs, levertijd en oplossing
- Je ondersteunt collega's (buitendienst & werkvoorbereiding) met technisch en commercieel advies
- Je bouwt duurzame relaties uit met klanten en leveranciers

## Wie zoeken wij?

- Bachelor **elektromechanica** (of soortgelijke **technische richting**)
- Ervaring is een plus maar geen vereiste
- **Sterk technisch inzicht** + interesse in **aandrijftechniek** om zo specifieke oplossingen op maat aan te bieden
- **Commercieel ingesteld**, klantgericht en flexibel
- **Gestructureerd ingesteld**: systematisch, planmatig en ordelijk
- **Communicatief sterk** in het **Nederlands** en het **Engels** (Frans is een plus)
- Je **schakelt vlot** tussen **verschillende stakeholders** (klanten, leveranciers, buitendienst sales, werkvoorbereiders en admin)
- Je bent positief ingesteld en weet dit te vertalen naar klanten en collega's
- Je herkent jezelf in **onze waarden**: passie, collegialiteit, oprechtheid en ownership

## Wat hebben wij te bieden?

- Je combineert **techniek, sales en onderhandeling** in één functie met directe impact op resultaat en klanttevredenheid

- Mogelijkheden voor persoonlijke en professionele **ontwikkeling**
- Een prettige werkomgeving met een **enthousiast en gemotiveerd team**
- Niet 1 bedrijf, maar een **groep bedrijven** waar meedenken gestimuleerd wordt en waarin je jezelf kan ontplooiën in alle richtingen
- Een competitief **salaris** met **extralegale arbeidsvoorwaarden**: maaltijdcheques, ecocheques, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, laptop, GSM (BYOD) en GSM-abonnement

**Klinkt dit als iets voor jou?**

Stuur jouw sollicitatie naar [Jolien.Tronquo@vdpindustries.be](mailto:Jolien.Tronquo@vdpindustries.be) of druk op onderstaande knop.

**Twijfel je nog of heb je vragen?**

Dan kan je mij zeker ook een seintje geven via [Jolien.Tronquo@vdpindustries.be](mailto:Jolien.Tronquo@vdpindustries.be).

Wij staan ook steeds open voor een spontane babbel over onze vacatures.

<https://www.mastersofindustry.be/nl/jobs>