



Masters of Industry: VDP Industries, PM Solutions, E2S – Internal Sales Engineer (industriële aandrijvingen)

Wat maakt deze job zo boeiend?

Jij verkoopt geen producten. Jij verkoopt de juiste technische oplossing.

Krijg je energie van techniek én klantcontact? Vind je het uitdagend om voor elke industriële toepassing de beste aandrijving te selecteren? Dan ben jij misschien de Internal Sales Engineer die wij zoeken.

Bij VDP Industries help je klanten met technisch advies over elektromotoren, tandwielkasten, pompen en aandrijfcomponenten. Je verdiept je in hun toepassing, overlegt met leveranciers en vertaalt elke technische vraag naar een oplossing die écht werkt.

Jouw uitdaging

Geen standaard offertes, maar technische puzzels.

De ene dag zoek je samen met een leverancier naar de ideale aandrijving voor een complexe industriële installatie. De volgende dag werk je een offerte uit voor een klant die snel een betrouwbare oplossing nodig heeft. Ondertussen overleg je met collega's van de buitendienst en werkvoorbereiding om elk project technisch en commercieel tot een goed einde te brengen.

Je bent de technische expert achter de schermen die klanten helpt om de juiste keuzes te maken.

Wat ga je doen?

- Je adviseert klanten over elektromotoren, pompen, tandwielkasten en andere aandrijfcomponenten.
- Je analyseert technische aanvragen en vertaalt die naar de meest geschikte oplossing.
- Je stelt technische en commerciële offertes op en volgt deze actief op.
- Je onderhandelt met leveranciers over prijs, kwaliteit en levertijden.
- Je ondersteunt de buitendienst en werkvoorbereiding met jouw technische expertise.
- Je bouwt duurzame relaties op met klanten én leveranciers.

Wie zoeken wij?

- Bachelor **elektromechanica** (of soortgelijke **technische richting**)
- Ervaring is een plus maar geen vereiste
- **Sterk technisch inzicht** + interesse in **aandrijftechniek** om zo specifieke oplossingen op maat aan te bieden
- **Commercieel ingesteld**, klantgericht en flexibel

- **Gestructureerd ingesteld: systematisch**, planmatig en ordelijk
- **Communicatief sterk** in het **Nederlands** en het **Engels** (Frans is een plus)
- Je **schakelt vlot** tussen **verschillende stakeholders** (klanten, leveranciers, buitendienst sales, werkvoorbereiders en admin)
- Je bent positief ingesteld en weet dit te vertalen naar klanten en collega's
- Je herkent jezelf in **onze waarden**: passie, collegialiteit, oprechtheid en ownership

Wat hebben wij te bieden?

- Je combineert **techniek, sales en onderhandeling** in één functie met directe impact op resultaat en klanttevredenheid
- Mogelijkheden voor persoonlijke en professionele **ontwikkeling**
- Een prettige werkomgeving met een **enthousiast en gemotiveerd team**
- Niet 1 bedrijf, maar een **groep bedrijven** waar meedenken gestimuleerd wordt en waarin je jezelf kan ontplooiën in alle richtingen
- Een competitief **salaris** met **extralegale arbeidsvoorwaarden**: maaltijdcheques, ecocheques, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, laptop, GSM (BYOD) en GSM-abonnement

Klinkt dit als iets voor jou?

Stuur jouw sollicitatie naar Jolien.Tronquo@vdpindustries.be of druk op onderstaande knop.

Twijfel je nog of heb je vragen?

Dan kan je mij zeker ook een seintje geven via Jolien.Tronquo@vdpindustries.be.

Wij staan ook steeds open voor een spontane babbel over onze vacatures.

<https://www.mastersofindustry.be/nl/jobs>